

ООО «БЕЙДЕВИНД»

Монтажная д.9, стр.1, пом.4, комн. 48
107497 г. Москва

Описание функциональных характеристик программного обеспечения.

Расширение для 1С:Управление нашей фирмой «atoCRM».

Оглавление

1. Назначение ПО и область применения.....	3
2. Функциональные возможности.....	3

1. Назначение программного обеспечения и область применения.

Программный продукт «amoCRM» предназначен для:

- автоматизации типовых бизнес- процессов работы компаний, ведущих свою деятельность в amoCRM (<https://www.amocrm.ru/>).

Программный продукт разработан на среде «1С:Предприятие 8.3» для расширяемой конфигурации «1С:Управление нашей фирмой».

Рекомендуемая к использованию версия платформы «1С:Предприятия 8.3», а так же требования к ПО для каждого релиза конфигурации «1С:УНФ», находятся в файле readme.txt.

Программный продукт имеет вид расширения и разработан для «1С:Управление нашей фирмой», редакция 3.0.

Имеет назначение «адаптация» и не требует внесения изменений в типовую конфигурацию.

2. Функциональные возможности.

Модуль позволяет...

- 2.1 Создание контрагента.** При заполнении карточки клиента в amoCRM можно автоматически создавать контрагента в 1С. Если в 1С были внесены изменения в информацию о компании, то они автоматически обновятся и в amoCRM.
- 2.2. Создание заказов и заказ-нарядов.** Модуль позволяет полностью автоматизировать процесс создания заказа или заказ-наряда в 1С из сделки, отраженной в amoCRM. При этом в 1С попадает информация об услугах и товарах, а также даты планируемого выполнения работ. Аналогичная передача информации происходит и в обратном порядке, когда запись о заказе или заказ-наряде первично заводится в 1С..
- 2.3. Продвижение заказов по воронке продаж.** Благодаря синхронизации информации между двумя системами возможно отслеживать продвижение заказов по воронке продаж в amoCRM при изменении информации в 1С. Менеджеры, работающие в amoCRM могут отслеживать изменения статусов по оплатам и отгрузкам..
- 2.4. Настраивать вывод регламентированных и нерегламентированных печатных форм из 1С в amoCRM.** Благодаря этой возможности менеджеры могут самостоятельно распечатать, сохранить, переслать по почте или прикрепить к

сделке договора, коммерческие предложения, счета, бланк заказа, а также для заказ-нарядов УПД, счета-фактуры и акты.

- 2.5. Резервирование и создание накладной.** Возможно настроить, что при перемещении сделки в определенный этап, 1С будет резервировать имеющийся товар на складе. Также есть возможность автоматически формировать накладную на определенном этапе воронки.